



Odoo-opas

Odoo ERP-järjestelmän perusteet

Sisällys

1	Lukijalle	4
	ODOO JÄRJESTELMÄNÄ.....	5
2	Mikä on Odoo?.....	5
	2.1 Odoo – tehokas ERP-ratkaisu pk-yrityksille.....	5
	2.2 Moderni teknologia: Avoimen lähdekoodin joustavuus ja skaalautuvuus.....	6
	2.3 Luotettava ja laajasti käytetty ERP-ratkaisu.....	6
	2.4 Yhteenveto	7
	MIKSI ODOO?.....	8
3	Miksi valita Odoo?	8
	3.1 Modulaarinen ja joustava järjestelmä	8
	3.2 Automaatiot ja dataohjautuvuus.....	9
	3.3 Kustannustehokas ratkaisu.....	9
	3.4 Helppokäyttöisyys ja moderni käyttöliittymä	9
	3.5 Kaikki toiminnot yhdessä paikassa.....	10
	3.6 Avoin lähdekoodi	11
	3.7 Skaalautuvuus ja kansainvälisyys	11
	3.8 Paikallinen tuki ja räätälöinti	12
	3.9 Yhteenveto	12
	ODOO MODUULIT.....	14
4	Odoon yleisimmät moduulit	14
	4.1 Myynti.....	14
	4.2 Asiakkuudenhallinta CRM.....	15
	4.3 Ostot.....	16
	4.4 Projektinhallinta.....	17
	4.5 Varasto	18
	4.6 Valmistus /tuotanto	19
	ODOO PARTNERIT	21
5	Collapick on suomalainen Odoo Partner	21
	5.1 Mitä Odoo Partner tarkoittaa?	21
	5.2 Miksi valita Odoo Partner käyttöönotto Kumppaniksi?	22

5.3 Odoo Partnerit Suomessa.....	23
5.4 Millainen Odoo-partneri Collapick Company on?.....	23
ODOO PROJEKTIN VAIHEET	26
6 Odoon käyttöönottoprojekti.....	26
ODOO- HINNOITTELU	28
7 Odoon hinnoittelulogiikka	28
7.1 Käyttöönottoprojekti.....	28
7.2 Odoo-lisenssit.....	28
7.3 Ylläpito ja asiakaspalvelu	29
7.4 Palvelin.....	30
7.5 Avoin lähdekoodi ei tarkoita ilmaista järjestelmää	30
ODOO DEMO.....	32
8 Odoo demo – Collapick asiantuntijan pitämä järjestelmäesittely.....	32

1 Lukijalle

ERP-järjestelmä* (Enterprise resource planning) on toiminnanohjausjärjestelmä, jonka avulla yritys voi hallita ja yhdistää keskeisiä liiketoimintaprosessejaan, kuten mm. myyntiä, ostoja, varastonhallintaa, tuotantoa ja henkilöstöhallintaa. ERP-järjestelmiä on saatavilla useille eri toimialoille ja niiden ominaisuudet vaihtelevat merkittävästi järjestelmästä toiseen.

Tähän oppaaseen olemme koostaneet kaiken perustiedon Odoosta: mikä se on, mitä toiminnallisuuksia se tarjoaa, mistä vaiheista projekti koostuu, miten Odoo on hinnoiteltu ja miksi se on erinomainen valinta yrityksen toiminnanohjaukseen. Lisäksi käsittelemme Odoo-partnereiden roolia sekä omaa asiantuntemustamme Odoo-ekosysteemissä.

Tavoitteenamme on tarjota tiivis ja selkeä yleiskuvaus kaikille, jotka ovat kiinnostuneita Odoo ERP-järjestelmästä tai harkitsevat sen hankintaa.

Antoisia lukuhetkiä!

Terveisin

Collapicklaiset



ODOO JÄRJESTELMÄNÄ

2 Mikä on Odoo?

2.1 Odoo – tehokas ERP-ratkaisu pk-yrityksille

Odoo on monipuolinen ja modulaarinen toiminnanohjausjärjestelmä (ERP), joka on suunniteltu kaiken kokoisille yrityksille, mutta erityisesti pk-yritysten tarpeisiin. Sen avulla yritykset voivat yhdistää liiketoimintansa eri osa-alueet yhteen järjestelmään, mikä tehostaa prosesseja, vähentää manuaalista työtä ja parantaa tiedonhallintaa.

Odoon vahvuus on sen modulaarinen, eli yksittäisistä sovelluksista koostuva rakenne, jonka ansiosta yritykset voivat ottaa käyttöön juuri tarvitsemansa työkalut ja laajentaa järjestelmää tarpeidensa mukaan. Odoo sisältää laajan valikoiman moduuleja, kuten:

- Myynti ja asiakkuudenhallinta (CRM) – Tehosta myyntiprosesseja ja asiakassuhteiden hallintaa.
- Varastohallinta ja logistiikka – Optimoi toimitusketjut ja varastotapahtumat reaaliaikaisesti.
- Henkilöstöhallinto – Rekrytoi henkilöstöä ja seuraa työntekijöiden suorituksia.
- Verkkosivut ja markkinointi – Rakenna verkkosivut, verkkokauppa ja hallitse digimarkkinointia saumattomasti.
- Raportointi – Raportoi johdolle reaaliaikaisesti kaikista yrityksen toiminnoista.

Kokonaisuudessaan Odoo koostuu 47 pääsovelluksesta, joita yritys päivittää säännöllisesti.

2.2 Moderni teknologia: Avoimen lähdekoodin joustavuus ja skaalautuvuus

Odoo perustuu avoimeen lähdekoodiin, mikä mahdollistaa sen jatkuvan kehittämisen ja mukauttamisen yrityksen tarpeisiin. Järjestelmä kehittyy jatkuvasti, sillä Odoo julkaisee uuden ohjelmistoversion vuosittain. Lisäksi Odoo tarjoaa maailman suurimman yrityssovellusten verkkokaupan, joka sisältää yli 40 000 sovellusta jokaiseen liiketoimintatarpeeseen. Tällä Odoo pyrkii varmistamaan, että asiakkaan käytössä on aina ajantasainen ja kilpailukykyinen ratkaisu.

Odoon käyttöönottoaminen on joustavaa – voit aloittaa pienesti ja laajentaa järjestelmää yrityksesi kasvaessa. Modulaarisen rakenteen ansiosta uusia toimintoja voidaan ottaa käyttöön vaiheittain ilman, että koko järjestelmää tarvitsee vaihtaa kerralla.

2.3 Luotettava ja laajasti käytetty ERP-ratkaisu

Odoo on maailman nopeimmin kasvava yritysohjelmisto, jota käyttää jo yli 12 miljoonaa ihmistä yli 50 000 yrityksessä, yli 175 eri maassa. Sen kehittämiseen osallistuu yli 100 000 kehittäjää ympäri maailman, mikä takaa jatkuvan ohjelmistokehityksen ja käyttötuen. Kehitystä johtaa belgialainen yhtiö Odoo S.A, joka pitää huolta myös Odoo-kumppaniverkostosta ja Odoo-lisenssien myynnistä.

Kansainvälisen kehittäjäverkoston ansiosta Odoo on elinvoimainen ja kehittyvä ERP-ratkaisu, jonka käyttäjämäärät kasvavat nopeasti. Lisäksi sen paikalliset kumppanit, kuten me Collapickilla varmistamme, että ohjelmisto on optimoitu myös suomalais-ten yritysten erityistarpeisiin. Lisäksi tarjoamme kotimaista osaamista sekä tukea, jotta käyttöönotto ja arki ohjelmiston parissa sujuu mutkattomasti.

2.4 Yhteenveto

Odoo on moderni, joustava ja skaalautuva ERP-ratkaisu pk-yrityksille. Se yhdistää modernin teknologian, käyttäjäystävällisyyden ja kustannustehokkuuden yhdeksi kokonaisuudeksi, joka auttaa yrityksiä hallitsemaan ja kehittämään liiketoimintaansa. Olipa kyseessä pieni, keskisuuri tai isompi yritys, Odoo tarjoaa työkalut liiketoimintaprosessien optimointiin ja kestäväan kasvuun.



Vinkki

Lue lisää Odoosta [Collapickin verkkosivuilta](#)



MIKSI ODOO?

3 Miksi valita Odoo?

Kun yritys kasvaa ja liiketoiminnan hallinnointi monimutkaistuu, tarvitaan toimiva ja skaalautuva ERP-järjestelmä. Odoo on yksi markkinoiden monipuolisimmista ja kustannustehokkaimmista toiminnanohjausjärjestelmistä, joka tarjoaa kaiken tarvittavan liiketoiminnan digitalisointiin ja tehostamiseen.

3.1 Modulaarinen ja joustava järjestelmä

Odoo eroaa perinteisistä ERP-järjestelmistä modulaarisen rakenteensa ansiosta. Modulaarisuus tarkoittaa, että järjestelmä koostuu toisiinsa kytkeytyvistä sovelluksista eli moduuleista. Moduulit kattavat eri liiketoiminnan osa-alueita, kuten esimerkiksi CRM, myynti, projektinhallinta, valmistus, varastonhallinta tai laskutus. Siksi niitä kutsutaankin liiketoimintasovelluksiksi tai englanniksi nimellä “Odoo business apps”.

Yritykset voivat aloittaa vain muutamalla olennaisella moduulilla, kuten myynnillä, varastonhallinnalla tai tuotannolla, ja laajentaa järjestelmää tarpeen mukaan. Tämä tekee Odoosta erityisen houkuttelevan ratkaisun yrityksille, jotka haluavat kasvaa hallitusti ilman raskaita IT-investointeja. Odoo on myös joustava, sillä se on muokattavissa yrityksesi yksilöllisiin tarpeisiin.

3.2 Automaatiot ja dataohjautuvuus

Odoo hyödyntää laajasti automaatioita. Sen avulla voit tehostaa liiketoimintaa automatisoimalla prosesseja, integroimalla eri toimintoja ja hyödyntämällä reaaliaikaista dataa päätöksenteossa. Automaatioiden avulla yritykset voivat vähentää rutiinimaaisia tehtäviä ja parantaa tehokkuutta useilla eri osa-alueilla: Odoo optimoi esimerkiksi varastonhallinnan automaattisilla täydennystilauksilla ja reaaliaikaisella varastoseurannalla. Odoo kokoaa liiketoiminnan tiedot yhteen paikkaan ja tarjoaa monipuolista analytiikkaa, kuten reaaliaikaista raporttia myynnistä ja varastonhallinnasta, ennakoivaa analytiikkaa esimerkiksi kysynnän ennustamiseen ja varaston optimointiin, tai asiakaskäyttäytymiseen perustuvaa analytiikkaa kehittämään markkinointia ja palveluita asiakastarpeiden mukaisesti.

3.3 Kustannustehokas ratkaisu

Toisin kuin monet suuret ERP-järjestelmät, Odoo tarjoaa kustannustehokkaan vaihtoehdon ilman suuria lisenssimaksuja. Sen avoimen lähdekoodin perusta mahdollistaa joustavan kehityksen ja räätälöinnin ilman, että yrityksen tarvitsee sitoutua yhteen toimittajaan, sillä Suomessakin on useampi Odoo-ERP järjestelmää tarjoava kumppani. Lisäksi Odoon modulaarinen hinnoittelu mahdollistaa juuri omiin tarpeisiin sopivan ratkaisun rakentamisen ilman turhia kuluja.

3.4 Helppokäyttöisyys ja moderni käyttöliittymä

Perinteiset ERP-järjestelmät ovat tunnetusti monimutkaisia ja vaativat laajaa koulutusta. Odoo erottuu edukseen modernilla, intuitiivisella käyttöliittymällä, joka tekee

sen käytöstä sujuvaa ja miellyttävää. Järjestelmän moduulien käyttölogiikka on yhtenäinen, jolloin käyttäjät pääsevät nopeasti alkuun ja järjestelmän saloihin oppiessaan yhden moduulin toimintaidean. Eri toiminnot keskustelevat myös saumattomasti keskenään, jolloin käytössäsi on aina yhtenäinen ohjelmisto, vaikka se koostuukin useista liiketoimintasovelluksista.

3.5 Kaikki toiminnot yhdessä paikassa

Odoon avulla yritykset voivat korvata useita erillisiä ohjelmistoja ja keskittää tarvittavat toiminnot yhden katon alle. Et esimerkiksi enää tarvitse erillistä projektinhallintaa tai asiakkuudenhallintaohjelmistoa, sillä Odoo kattaa laajan valikoiman liiketoiminnan osa-alueita. Odoon alta löydät esimerkiksi nämä toiminnallisuudet:

- Myynnin ja ostojen hallinta
- Asiakkuudenhallinta (CRM)
- Varastohallinta ja logistiikka
- Tuotannonohjaus
- Henkilöstöhallinto ja palkanlaskenta
- Verkkokauppa ja markkinointi
- Projektinhallinta ja työajanseuranta
- Raportointi

Kun kaikki toiminnot voidaan koota yhden järjestelmän alle, vähentyvät tietojen siirtämiseen ja synkronointiin liittyvät ongelmat, päätöksenteon pohjana oleva datan laatu paranee – puhumattakaan kustannussäästöistä, kun tarpeettomat lisenssikustannukset poistuvat.

Avoimeen lähdekoodiin pohjautuva alusta mahdollistaa myös monipuoliset integraatiot, jolloin yritykselle tarpeelliset ohjelmistot voidaan liittää saumattomaksi osaksi kokonaisuutta. Odoon kanssa yritys voi valita, mistä ohjelmista ja osasista toiminnanohjausjärjestelmä koostuu, mikä antaa mahdollisuuden myös osasten käyttöönoton varsinaisen ERP-järjestelmän ulkopuolelta. Yhden järjestelmän taktikka on siis valinta, ei pakko.

3.6 Avoin lähdekoodi

Odoo perustuu avoimeen lähdekoodiin, jolloin ohjelmistoon ja sen kehittämiseen on pääsy hyvin suurella määrällä ihmisiä, eikä sitä ole rajattu vain yhden yrityksen seinien sisäpuolelle, niin kuin suljetuissa ohjelmistoissa. Tämän ansiosta järjestelmää voidaan laajentaa useamman tahon voimin, sekä mukauttaa yritysten yksilöllisiin tarpeisiin sopiviksi. Koska avoimeen lähdekoodiin ja Odooseen pääsee käsiksi laaja kehittäjäjoukko, sekä useat Odoo partnerit, et jää ainoastaan yhden toimittajan vangiksi. Maailmanlaajuinen kehittäjäyhteisö ja yli 100 000 kehittäjää takaavat, että Odoo kehittyy jatkuvasti ja pysyy kilpailukykyisenä.

[Lue esimerkiksi avoimen lähdekoodin ja suljetun järjestelmän eroista täältä](#)

3.7 Skaalautuvuus ja kansainvälisyys

Olipa yrityksesi pieni, keskisuuri tai nopeasti kasvava, Odoo skaalautuu tarpeidesi mukaan. Se toimii eri toimialoilla, pystyy käsittelemään suuria määriä käyttäjiä, asiakastietoja ja liiketoimintatapahtumia, tukee automaatioita ja tekoälypohjaisia ratkaisuja, sekä on monipuolisesti räätälöitävissä ja integroitavissa eri asiakastarpeisiin.

Odoo tukee usealla tavalla myös kansainvälistä liiketoimintaa, jolloin se on erinomainen valinta yrityksille, jotka toimivat globaalisti tai suunnittelevat laajentumista kansainvälisille markkinoille. Se tukee useita kieliä, käsittelee useita valuuttoja, mahdollistaa integraatiot eri maksujärjestelmiin ja kuljetuspalveluihin, tukee eri maiden verkkäytäntöjä paikallisten kumppaneiden voimin sekä tarjoaa mahdollisuuden usean yrityksen ja varaston hallintaan saman järjestelmän sisällä.

3.8 Paikallinen tuki ja räätälöinti

Vaikka Odoo on globaali ohjelmisto, sen käyttöönotossa ja kehityksessä voi ja kannattaa hyödyntää paikallisia kumppaneita. Suomessa Odoo-kumppanit, kuten Collapick varmistavat, että ohjelmisto on räätälöity suomalaisten yritysten tarpeisiin. Tämä sisältää muun muassa kirjanpitolainsäädännön mukaiset taloushallinnon ratkaisut ja suomenkielisen tuen. Collapick on erikoistunut ratkaisemaan asiakkaiden toimialakohtaisia haasteita erityisesti teollisuudessa, tukussa sekä huollossa ja kunnossapidossa.

3.9 Yhteenveto

Odoo on joustava, helppokäyttöinen ja kustannustehokas ERP-ratkaisu, joka sopii kaiken kokoisille yrityksille. Sen modulaarinen rakenne, laajat toiminnot ja avoimen lähdekoodin periaatteet tekevät siitä pitkän tähtäimen valinnan yrityksille, jotka haluavat tehostaa liiketoimintaansa ilman raskaita IT-investointeja. Jos etsit monipuolista ja skaalautuvaa ERP-järjestelmää, joka kasvaa yhdessä yritystoimintasi kanssa, Odoo on vahva vaihtoehto.



Vinkki

Lue lisää Odoosta tutustumalla Usein Kysyttyihin kysymyksiin [täällä](#)



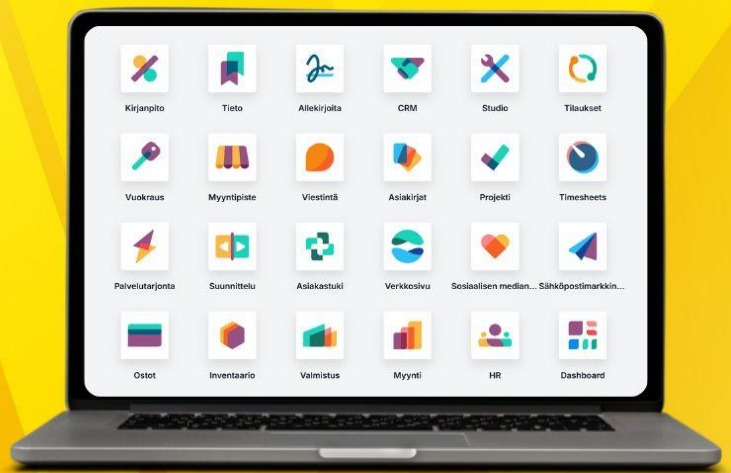
ASIAKASREFERENSSI: HAVEL OY

Mobiilius on tärkeää, sillä sen kautta järjestelmään pääsee helpommin. Kun kaikki on käytössä puhelimesta ja tabletista, se on tuonut helppoutta sekä aitoa hyötyä muutoksesta.

Suvi Hassinen | Toimitusjohtaja



ODOO MODUULIT



4 Odoon yleisimmät moduulit

Odoo sisältää 47 ydinmoduulia, joista jokainen kattaa tietyn liiketoiminta-alueen. Asiakkaidemme suosikkeja ja usein asennettuja moduuleja ovat:

4.1 Myynti

- Tuotehallinta
- Myyntitarjoukset
- Tarjouspohjat
- Myyntitilaukset ja tilausvahvistukset
- Hinnastot
- Myyntiraportointi



Odoon Myynti-moduuli on tehokas työkalu myyntiprosessien hallintaan tarjouksista laskutukseen. Ammattimaisten tarjousten luominen on nopeaa ja vaivatonta ennalta määriteltujen tuotteiden, hinnastojen ja tarjouspohjien ansiosta. Voit myös luoda ja ylläpitää tuotteita ja hintoja suoraan Myynti-moduulin kautta – luoden erilaisia hinnastorakenteita ja hintasääntöjä.

Odoon Myynti-moduulin avulla muutat tarjoukset myyntitilauksiksi yhdellä napsautuksella, ja hoidat laskutuksen suoraan myyntitilauksilta. Tarjouksia tehdessä näet suoraan varastosaldot ja varastosaldoennusteet auttavat tuotteiden saatavuuden arvioinnissa. Lisäksi automaatiot, kuten sähköiset allekirjoitukset ja tarjousoptimointi tehostavat kaupankäyntiä.

Moderni käyttöliittymä, reaaliaikainen raportointi ja KPI-mittarit antavat myyntijohdolle arvokasta tietoa päätöksenteon tueksi. Odoo tukee myös kaikkia myyntikanavia – verkkokaupasta myymälöiden kassapäätteisiin – tarjoten kokonaisvaltaisen ratkaisun kaupallisen toiminnan hallintaan. Moduuli pelaa saumattomasti muiden moduulien, kuten CRM:n, kirjanpidon, varastohallinnan ja verkkokaupan kanssa, tarjoten kattavan näkymän myynnin hallintaan.

4.2 Asiakkuudenhallinta CRM

- Asiakasrekisteri
- Asiakkaiden hallinta
- Myyntiputken hallinta
- Tapaamisten seuranta
- Asiakasanalyysi



Odoon CRM-sovellus on tehokas työkalu uusien asiakkaiden hankintaan ja myyntimahdollisuuksien hallintaan. Moduuli kokoaa liidit järjestelmällisesti yhteen paikkaan ja tarjoaa myyntitiimille reaaliaikaisen näkymän myyntiputkeen. Käyttäjäystävällinen kojelauta auttaa seuraamaan asiakaskontakteja ja tehostamaan myyntiprosessia.

CRM-järjestelmän avulla myyntitapaamisten seuranta sekä sisäinen- että ulkoinen viestintä hoituvat suoraan sovelluksesta. Automatisoidut toiminnot, kuten tehtävämuistutukset ja liidien luonti suoraan sähköposteista nopeuttavat prosesseja ja vähentävät manuaalista työtä. Tarjousten lähettäminen onnistuu helposti myös mobiililaitteilla. Sähköposti- ja kalenteri-integraatiot mahdollistavat sähköpostien lähettämisen ja kalenteritapahtumien seurannan myös suoraan ERP-järjestelmästä.

Myös liidien hallinta on joustavaa – niitä voi luoda, tuoda, pisteyttää ja ylläpitää monipuolisin kriteerein. Odoon CRM tarjoaa siis myyntitiimille kattavan ja helppokäyttöisen ratkaisun asiakashallinnan tehostamiseen!

4.3 Ostot

- Toimittajien hallinta
- Suoratoimitukset
- Tarjouspyynnöt ja ostotilaukset
- Toimittajakohtaiset tuotekoodit ja -nimet
- Automaattiset ostoehdotukset ja hankintasäännöt
- Ostojen raportointi



Odoon Osto-moduuli optimoi hankintaprosessit, automatisoi ostotilaukset ja auttaa neuvottelemaan parempia sopimuksia toimittajien kanssa. Järjestelmä luo ostoehdotuksia esimerkiksi varastosaldojen ja hankintasääntöjen perusteella, jotta tarvittavat tuotteet tilataan varmasti oikeaan aikaan. Toimittajien hinnastoja, tuotekoodeja ja nimikkeitä voidaan tallentaa suoraan tuotteille, minkä ansiosta ostaminen on tehokasta ja joustavaa.

Odoon tukee alennusportaita, erilaisia ostohinnastoja, sekä eri valuutoilla ja kielillä lähetettäviä ostotilauksia. Tarjouspyyntöjen avulla voidaan kilpailuttaa toimittajia ja valita edullisimmat vaihtoehdot. Osto-moduuli mahdollistaa myös kustannusten ja tuotteiden saatavuuden seurannan reaaliajassa.

Moduuli tarjoaa yleiskatsauksen hankinnoista ja mahdollistaa useiden yritysten ostojen hallinnan samanaikaisesti. Automaattiset hankintasäännöt huolehtivat siitä, että tuotteet voidaan tilata suoraan ja toimittaa heti varaston tyhjentyessä. Analyysityökalujen ja varastoennusteiden avulla yritys voi optimoida hankintansa ja hallita rahavirtoja järjestelmällisesti.

Lisäksi Osto-moduuli yhdistyy saumattomasti myyntiin, varastonhallintaan ja kirjanpitoon, mikä tehostaa koko toimitusketjua.

4.4 Projektinhallinta

- Projektien-, resurssien ja tehtävien hallinta
- Moniprojektityöskentely
- Projektiviestintä
- Projektin työaika- ja kustannusseuranta, sekä raportointi
- Projektikulujen kirjaaminen



Odoon Projekti-moduuli tarjoaa kattavat työkalut projektien kokonaisvaltaiseen hallintaan ja ohjaamiseen. Sen avulla hallinnoit useita projekteja, projektin resursseja työntekijöistä laitteisiin ja aikataulutat niitä projektin eri vaiheisiin. Voit määritellä projektin budjetin ja valita sopivan laskutustavan. Jokaista projektia voi muokata

omien tarpeidensa mukaan hyödyntämällä erilaisia vaiheita, tunnisteita, prioriteetteja, värikoodeja ja lisäkenttiä.

Odoon projektinhallintatyökalut sisältävät Kanban-näkymän ja työaika- ja kustannus-seurannan, jotta projektit etenevät suunnitellusti ja tehokkaasti. Projekti-moduulissa voit keskustella projektin edistymisestä projektin sisäisten ja ulkoisten käyttäjien kanssa, jakaa tiedostoja, sekä lähettää automaattisia ilmoituksia. Monipuolisten raportointityökalujen avulla luot tilaraportteja ja analysoit projektin kokonaiskustannuksia suhteessa tuloihin.

4.5 Varasto

- Monivarasto, varastopaikat, hyllypaikat
- Monivaiheinen vastaanotto ja lähetys
- Varaston arvostusmenetelmät
- Sarjanumero- ja eräseuranta
- Tuki viivakoodinlukijoille
- Inventointi
- Varastohallinnan raportit

Odoon varastohallintasovellus on täydellinen ratkaisu yrityksille, jotka haluavat hallita varastojaan tehokkaasti ja joustavasti. Se tukee monivarastoja, reaaliaikaista inventaariota ja automaattisia varastosiirtoja, optimoiden varastotasot ja minimoiden turhat kustannukset. Moderni ja intuitiivinen käyttöliittymä tekee varastohallinnasta helppoa, ja viivakoodien lukeminen nopeuttaa varastotoimintoja entisestään.

Sovelluksen avulla voit hallita useita varastoja, varastopaikkoja, hyllyjä ja reittejä sekä seurata tuotteiden liikkeitä varastopaikoittain, sarjanumeroittain tai eränumeroin.

Odoon huolehtii varastosi kiertonopeudesta ehdottamalla aina vanhimpien tuotteiden toimitusta. Toiminnot, kuten toimitustilausten luonti, automaattinen varastojen säätö, pakkaaminen, vastaanotto ja lähetys sekä tavaroiden siirrot varastojen välillä hoituvat sujuvasti.

Odoon varastosovellus integroituu saumattomasti muihin liiketoimintasovelluksiin, kuten tuotanto- ja korjaussovelluksiin, tarjoten reaaliaikaisen näkymän varastotilanteeseen. Varasto-moduuli tukee laajasti erilaisia tuotteita, kuten kulutustarvikkeita, palveluita ja digitaalisia tuotteita, mahdollistaen myös viimeisen käyttöpäivän ja mittayksiköiden hallinnan. Käytettävissä on useita varastoarvostus- ja laskentamenetelmiä, kuten FIFO, keskihinta (AVCO) ja vakiohintaa. Myös raportointi kuuluu Varasto-moduulin keskeisiin toimintoihin, tarjoten arvokasta dataa päätöksenteon tueksi.

4.6 Valmistus /tuotanto

- Valmistuksen ja työtilausten hallinta
- Materiaaliluetteloiden hallinta
- Tuotteen elinkaaren hallinta (PLM)
- Laadunhallinta
- Monitasoiset osaluettelot



Jos yrityksen toimintaan kuuluu raaka-aineen muokkaaminen lopputuotteeksi, Odoon Valmistus-moduulilla teet sen tehokkaasti hukkaa minimoiden. Odoon tuotantomoduuli tukee työvaiheiden seuranta, MRP-suunnittelua, laadunvalvontaa ja automaattisia materiaalitäydennyksiä tuotantolinjoille.

Hallinnoi valmistus- ja työtilauksia, luo monitasoisia materiaaliluetteloita, luo työtilauksille uusia reitityksiä tai muokkaa valmistustilauksia senkin jälkeen, kun ne on

tehty. Odoon avulla voi tarkastella ja dokumentoida tuotteen elinkaaren hallintaa (Product Lifecycle Management) jonka avulla seuraat tuotteiden versioita, suunnittelupyyntöjä sekä niihin liittyviä asiakirjoja.

Muita hyödyllisiä ominaisuuksia ovat tarkistuspisteet ja laatutarkastukset sekä viiva-koodien integrointi osaksi työnkulkua. Tehokkaalla raportoinnilla saat yleiskuvan käytetyistä komponenteista sekä vastaavista aika-, kustannuksista tai laitteista, unohtamatta jokaisen valmistustilauksen kulujen seuranta. Odoon valmistussovellus integroituu täydellisesti Odoon varastohallintaan sekä ostoihin, joilla yhdessä huolehditaan sisään tulevista tavaravirroista.

Muita yleisimpiä Odoo-moduuleja ovat:

- Verkkokauppa
- Verkkosivu
- POS-järjestelmä
- Sähköpostimarkkinointi
- Markkinointiautomaatio
- Asiakaspalvelu
- Laatu /laadunvalvonta
- Fleet (kaluston hallinta)
- Moniyritysympäristö
- Taloushallinto



Vinkki

Lisätietoa kaikista Odoo-moduuleista löydät [Odoon omilta verkkosivuilta](#)



ODOO PARTNERIT

5 Collapick on suomalainen Odoo Partner

Odoo ERP-järjestelmän käyttöönotossa ja kehittämisessä avainasemassa ovat viralliset Odoo Partnerit.

5.1 Mitä Odoo Partner tarkoittaa?

Odoo Partner on Odoo S.A.:n valtuuttama ja sertifioima toimija, joka tarjoaa Odoo-käyttöönottoja, räätälöintejä ja ylläpitopalveluita yrityksille. Partnerit ovat saaneet kattavan koulutuksen Odooseen, ja heillä on suora pääsy Odoon lähdekoodiin sekä Odoo S.A.:n tukiresursseihin. Tämä tarkoittaa muun muassa sitä, että asiakkaat voivat luottaa saavansa laadukasta ja asiantuntevaa palvelua.

Odoo Partnerit on jaettu kolmeen tasoon (Ready, Silver, Gold). Luokittelu perustuu ensisijaisesti tietyn lisenssityypin myyntimääriin, eikä suoraan kumppanin osaamiseen tai asiakasprojektien laatuun. Odoota voidaan hyödyntää eri lisenssimalleilla yrityksen tarpeiden mukaan, mutta kaikki mallit eivät kerrytä partner-statusta. Kun harkitset Odoo-kumppanin valintaa, varmista, että päätöksesi perustuu enemmän kuin pelkkiin sertifikaatteihin – kuten asiakasreferensseihin ja toimialakohtaiseen osaamiseen.

5.2 Miksi valita Odoo Partner käyttöönottoikumppaniksi?

Odoo Partnerin valinta tuo mukanaan monia etuja:

- **Asiantunteva käyttöönotto:** Partnerilla on laaja kokemus Odoo-käyttöönotosta ja osaaminen mukauttaa järjestelmä yrityksen tarpeisiin.
- **Paikallinen tuki:** Asiakaspalvelu, ohjeistus ja järjestelmän kehitys hoituvat suomeksi, ja paikalliset kumppanit huomioivat erityisesti suomalaiset vaatimukset, kuten kirjanpitolainsäädännön.
- **Ylläpito ja jatkuva kehitys:** Partneri tarjoaa jatkuvaa tukea ja kehityspalveluita, millä pyritään takaamaan muun muassa se, että järjestelmä kehittyy asiakkaan liiketoiminnan mukana.
- **Ei toimittajaloukkoa:** Jos et ole tyytyväinen nykyiseen Odoo-kumppaniisi, voit aina vaihtaa toiseen ilman, että järjestelmä itsessään vaihtuu. On kuitenkin tärkeää huomioida, että kilpailuteknisistä syistä asiakaskohtaisesti toteutetut räätälöinnit tai kumppanin omat tuotteet (kuten lisäosat) eivät ole vaihtotilanteessa siirrettävissä.
- **Globaalit resurssit, paikallinen osaaminen:** Odoo Partner -verkosto kattaa koko maailman, mikä mahdollistaa kansainvälisesti skaalautuvat ratkaisut ja paikallisen asiantuntemuksen hyödyntämisen.

5.3 Odoo Partnerit Suomessa

Suomalaiset Odoo Partnerit vastaavat paikallisesta kehityksestä ja tarjoavat yrityksille mukautettuja ratkaisuja. Valitsemalla suomalaisen Odoo Partnerin varmistat, että järjestelmä tukee kotimaisia liiketoimintaprosesseja ja täyttää paikalliset säädökset. Collapick on Odoo Partnerina sitoutunut auttamaan asiakkaita saavuttamaan liiketoimintatavoitteensa Odoon avulla – asiantuntevasti, ketterästi ja pitkäjänteisesti.

Laadukas kumppani tuo mukanaan syvällistä osaamista, sujuvan käyttöönoton ja pitkäaikaisen liiketoimintahyödyn. [Ota yhteyttä](#) ja katsotaan yhdessä, miten Odoo voi viedä yrityksesi seuraavalle tasolle!

5.4 Millainen Odoo-partneri Collapick Company on?

Olemme asiantunteva Odoo-kumppanisi, joka tarjoaa vakio-Odoon lisäksi rikastettua versiota Odoo ERP-järjestelmästä. Se tarkoittaa, että tarjoamme ERP-järjestelmähankkeissa mittavissa määrin kehittämiämme Odoo-pohjaisia, toimialakohtaisia ratkaisuja valmistavaan teollisuuteen, ruokateollisuuteen (elintarvike- ja lemmikkieläinruokateollisuus), tukkukauppaan, huoltoon ja kunnossapitoon. Kutsumme tätä toimialakohtaista tuoteperhettämme Collapick Tempo ERP:ksi. Vaikka vakio-Odoo tarjoaa monipuolisen ja joustavan ratkaisun monille yrityksille, se ei tarjoa vastaavalla mittapuulla toimialakohtaista osaamista tai valmiiksi räätälöityjä ratkaisuja, jolloin se ei täysin vastaa tiettyjen toimialojen vaatimuksia. Erityisesti suurempien asiakkaiden kohdalla Collapick Tempo ERP ratkaisee valmiiksi useampia liiketoimintakohtaisia haasteita, jonka lisäksi voimme vastata yksilöllisiin tarpeisiin muokkaamalla järjestelmää asiakaskohtaisesti.

Mukautamme järjestelmän liiketoimintaprosesseihisi sopivaksi. Tämä voi tarkoittaa valmiiden Collapick-moduuliemme hyödyntämistä, asiakaskohtaisia ratkaisuja, Odoon sovelluskaupan lisäosien käyttöönottoa, kolmannen osapuolen järjestelmien integrointia tai uuden toimintalogiikan omaksumista asiantuntijoidemme tuella. Tavoitteena on löytää yrityksellesi paras ratkaisu, joka myös tehostaa liiketoimintaprosessejasi.

Tarjoamme kattavasti Odoo-koulutusta, konsultointia, tukipalveluita, uusia Collapick Tempo -ratkaisuja ja asiakaskohtaisia räätälöintejä – sekä paljon muuta. Olemme tukenasi koko käyttöönottoprosessin ajan, mutta yhteistyö ei pääty siihen. Huolehdimme järjestelmän ylläpidosta, autamme ongelmatilanteissa ja tarjoamme jatkuvaa kehitystä. Osana ylläpitopalveluamme varmuuskopioimme järjestelmän ja monissa tapauksissa vastaamme myös asiakkaan pilviympäristön tietoturvasta.

Emme ole vain pelkkä ERP-järjestelmän toimittaja, joka vain ylläpitää järjestelmää – olemme myös kumppani, joka on kiinnostunut yrityksesi kasvusta ja kehittämisestä. Meillä on syvälinen osaaminen Odoo ERP -järjestelmästä, ja toteutamme suomalais-ten yritysten Odoo-käyttöönotot täysin kotimaisen tiimimme voimin. Emme ulkoista koodausta esimerkiksi Intiaan, vaan hoidamme kaiken – käyttöönotoista asiakaskohtaisiin räätälöinteihin ja tuotekehitykseen itse. Tiimimme toimii Joensuusta ja Tampereelta käsin, palvellen asiakkaitamme monen vuoden kokemuksella.

Collapickin erikoisosaamista ovat esimerkiksi:



Integraatiot

Valmiit rajapinnat sekä valmiudet uusien integraatioiden toteuttamiseen



Asiakaskohtaistaminen

Järjestelmän räätälöinti asiakaskohtaisiin tarpeisiin



Asiakaspalvelu ja tuki

Laadukas ja nopea asiakaspalvelu ja tuki niin käyttöönotossa kuin ongelmatilanteissa



Toimialakohtaiset ratkaisut

Collapick Tempo ERP on toimialakohtaisesti optimoitu Odoo-pohjainen ERP-ratkaisu valmistavaan teollisuuteen, ruokateollisuuteen (elintarvike- ja lemmikkieläinruokateollisuus), tukkukauppaan sekä huoltoon ja kunnossapitoon



Vinkki

Lue lisää Collapick Tempo ERP:stä ja sen toimialakohtaisista ratkaisuista [täältä](#)

ODOO PROJEKTIN VAIHEET



6 Odoon käyttöönottoprojekti

Odoon käyttöönottoprojekti etenee yleensä seuraavien vaiheiden kautta: vaatimusmäärittely, järjestelmän toteutus ja asetusten konfigurointi, testaus, koulutus sekä järjestelmän käyttöönotto.

Projektin alussa määritellään asiakkaan tarpeet ja käydään läpi liiketoimintaprosessit sekä järjestelmälle tarvittavat toiminnot. Näiden perusteella rakennetaan järjestelmä ja konfiguroidaan sen asetukset. Seuraavaksi suoritetaan järjestelmän testaus ja asiakas saa tarvittavan koulutuksen järjestelmän käyttöön. Käyttöönotto tuotantoympäristössä tapahtuu yleensä pian koulutuksen jälkeen, jotta opitut taidot pysyvät tuoreina ja käyttöönottoprosessi sujuu mahdollisimman tehokkaasti.

Käyttöönottoprojekti suoritetaan vaiheittain, joka helpottaa ERP-järjestelmän käyttöönottoa yrityksen varsinaisen työn lomassa, helpottaa sopeutumista ja antaa työntekijöille aikaa oppia uusia prosesseja ja työkaluja kuormittamatta liikaa. Yleisesti suosittelemme käyttöönottamaan ensin liiketoiminnalle kriittisimmät toiminnallisuudet, jonka jälkeen toiminnallisuuksia voidaan syventää ja laajentaa. Koska Odoo on

moderni ERP-järjestelmä, uusia toiminnallisuuksia ja järjestelmäräätälöintejä voidaan toteuttaa sekä käyttöönottoprojektin aikana että lisäkehityksenä varsinaisen käyttöönoton jälkeen.

Järjestelmän käyttöönoton jälkeen asiakkaalla on käytössään toimiva erp-järjestelmä. Toteutusvaiheen päätyttyä pysymme asiakkaiden kumppaneina, tarjoamalla järjestelmän ylläpitoa, käyttötukea, asiakaspalvelua ja jatkokehitystä.



ASIAKASREFERENSSI: TEKOPA OY

Tärkeimpänä nostan kuitenkin sitä, että tuotannon kaverit ovat tyytyväisiä ja he oppivat järjestelmän yhden koulutuspäivän aikana. Jos jokainen teknisestä taitotasosta huolimatta osaa löytää työt, sekä aloittaa ja lopettaa ne, niin kyllä järjestelmä on silloin helppo. Jos puhutaan Collapickin helppokäyttöliittymistä, niin niitä ne todellakin ovat!

Marianne Vepsäläinen | Toimitusjohtaja

Lue Tekopan käyttöönottoprojektista [blogista](#)

ODOO- HINNOITTELU



7 Odoon hinnoittelulogiikka

Odoo ERP -järjestelmän kustannukset vaihtelevat yrityksen tarpeiden ja haluttujen toiminnallisuuksien mukaan, joten tarkkaa hintaa ei voida antaa ilman, että ensin kar-
toitetaan yritykselle tarvittavat toiminnot ja erityisvaatimukset. Yleisesti kustannuk-
set muodostuvat kuitenkin seuraavista osa-alueista:

7.1 Käyttöönottoprojekti

Järjestelmän käyttöönotto vaatii alkuvaiheessa suunnittelua ja asiantuntijatyötä, joi-
den kustannukset riippuvat projektin laajuudesta ja monimutkaisuudesta.

7.2 Odoo-lisenssit

Lisenssin hinta määräytyy käyttäjämäärän, valittujen sovellusten (käytön laajuuden)
ja muiden erityisvaatimusten mukaan.

Odoo-lisenssillä tarkoitetaan järjestelmän käyttöön vaadittavaa vuosittaista maksua, joka ostetaan suoraan Odoo S.A:lta. Odoo S.A. on järjestelmän omistava belgialainen yhtiö, joka vastaa Odoo-ohjelmiston kehityksestä ja ylläpidosta.

Odoo S.A. haluaa hoitaa lisenssiasiat aina suoraan loppuasiakkaan kanssa. Tämä tarkoittaa, että vaikka toteutuksesta vastaa paikallinen Odoo Partner, asiakkaalla on lähtökohtaisesti aina myös suora yhteys ja sopimussuhde Odoo S.A:n kanssa. Tämä järjestely tuo asiakkaalle merkittävää lisäturvaa – erityisesti tilanteissa, joissa valittu kumppani ei syystä tai toisesta pysty hoitamaan tehtäväänsä. Lisenssit laskutetaan aina suoraan loppuasiakkaalta, ja ne ostetaan vähintään 12 kuukauden jaksoissa.

7.3 Ylläpito ja asiakaspalvelu

Kiinteä kuukausimaksu kattaa sekä teknisen ylläpidon että laadukkaan asiakaspalvelun. Palveluiden kustannukset riippuvat sopimuksesta ja tuen laajuudesta.

Tekninen ylläpito sisältää kaikki järjestelmän toimivuuden kannalta oleelliset toimenpiteet, kuten pienemmät järjestelmäpäivitykset, sekä virheiden (bugien) korjaamisen.

Asiakaspalveluun sisältyy päivittäinen käyttötuki ohjelmiston käyttöön liittyvissä kysymyksissä ja ongelmatilanteissa. Asiakaspalvelun yhteydessä panostamme myös käyttäjien osaamisen kehittämiseen – tarjoamme neuvoja ja opastusta, jotka tukevat järjestelmän tehokasta käyttöä pitkällä aikavälillä. Ylläpitomaksuun sisältyy kohtuullinen määrä käyttötukea ilman erillistä veloitusta.

Ylläpitomaksun suuruuteen vaikuttavat järjestelmän laajuus, toteutettujen räätälöintien määrä sekä käyttöaste. Ylläpidon tarkoituksena on varmistaa, että asiakkaalla on aina käytössään toimiva, ajantasainen ja tietoturvallinen järjestelmä.

7.4 Palvelin

Palvelinkustannukset kattavat niin ympäristön, missä järjestelmä pyörii, sekä esimerkiksi tietoturvan, päivitykset ja järjestelmän varmuuskopioinnin, joiden yksityiskohdat määritellään tarkemmin sopimuksessa.

Lisäksi kustannukset voivat vaihdella sen mukaan, valitseeko yritys toimialakohtaisesti optimoituja Collapick Tempo ERP -ratkaisuja, integraatioita tai tehdäänkö yritykselle asiakaskohtaisia muokkauksia tai järjestelmän jatkokehitystä käyttöönoton jälkeen.

Hinnoittelu on kuitenkin erittäin kilpailukykyinen, joustava ja skaalautuu yritysten tarpeiden mukaan. Verrattuna moniin suuriin ERP-järjestelmiin, Odoon ja sen kumppaneiden hinnoittelumalli on kuitenkin huomattavasti edullisempi vaihtoehto.

7.5 Avoin lähdekoodi ei tarkoita ilmaista järjestelmää

Avoin lähdekoodi tarkoittaa, että ohjelmiston lähdekoodi on vapaasti saatavilla ja kuka tahansa voi kehittää sitä edelleen, mikä antaa mielikuvan järjestelmän ilmaisesta käytöstä. Avoin lähdekoodi ei kuitenkaan tarkoita, että järjestelmä tai sen kehittäminen olisi täysin ilmaista.

Käytännössä yrityskäytössä tarvitaan kuitenkin usein valmiita, toimivia lisäratkaisuja sekä tukea, kehitystä ja ylläpitoa – eli palveluita, jotka ovat maksullisia. Odoon avoimen lähdekoodin päälle voidaan rakentaa kaupallisia ERP-palveluita, joita tarjoavat sertifioidut Odoo Partnerit. Näin asiakas saa mukautetun, toimivan ja luotettavan järjestelmän ilman, että hänen tarvitsee itse vastata järjestelmän käyttöönotosta, kehittämisestä tai ylläpidosta.



“

ASIAKASREFERENSSI: COPAINT OY

Kun koko ERP-järjestelmää ja talousintegraatiota miettii kokonaisuutena, niin pystyn ehdottomasti suosittamaan. Järjestelmässä on hyvää sen monipuolisuus, vaihtoehtoiset tavat tehdä erilaisia asioita, sekä muokattavuus – jolloin järjestelmään on lisättävissä toiminnallisuuksia omien toiveiden pohjalta.

Joni Niemi-Korpi | Toimitusjohtaja

”

Lue Copaintin asiakastarina [täältä](#)

ODOO DEMO



8 Odoo demo – Collapick asiantuntijan pitämä järjestelmäesittely

Odoo demo eli järjestelmäesittely on Collapickin asiantuntijan vetämä etätapaaminen, jossa asiakas pääsee näkemään järjestelmän tositoimissa. Se auttaa asiakasta arvioimaan, vastaako ERP-järjestelmä heidän tarpeitaan.

Demo keskittyy niihin toimintoihin, jotka ovat asiakkaan liiketoiminnan kannalta keskeisimpiä ja joita he aidosti työssään käyttävät. Se esittelee tyypillisiä käyttötilanteita, käytännön esimerkkejä eri tilanteista tai yksittäisistä työtehtävistä, sekä simuloivat erilaisia poikkeustilanteita ja inhimillisten virheiden mahdollisuuksia.

[Lue lisää blogista, miten demomme toimii ja mitä se sisältää!](#)

Demon kesto on keskimäärin 30-60 minuuttia, se on maksuton eikä sido yritystä mihinkään. Ota siis myyntitiimiimme suoraan yhteyttä tai varaa oma demoesittelyaikasi suoraan kalenteristamme!



Vinkki

Varaa oma demoaikasi suoraan kalenterista [täältä](#)



ASIAKASREFERENSSI: TOIVALAN METALLI OY

Olimme nähneet demoja muilta toimijoilta, kunnes teidän demonne tuli. Jokaisella sitä seuranneella tuli sen jälkeen sellaiset fiilikset, että tässä taitaa olla se mitä tarvitsemme. Tottakai iso merkitys on itse demolla miten järjestelmää esitetään, mutta toisaalta järjestelmän sisältö, joka saadaan kuvattua laajasti noin lyhyessä hetkessä vakuutti. Collapickilla on helppokäyttöliittymät, ja järjestelmä vaikutti näin ERP-ummikollekin yksinkertaiselta verrattuna kilpailijoiden tuotteisiin.

Juha Kolehmainen | Toimitusjohtaja



Lue koko Toivalan Metallin asiakastarina [täältä](#)